

Für vollen Durchblick in Einkauf und Qualitätsmanagement



Spend Matters™

Value Leader

“Value Leader for Supplier Management and Sourcing” Quelle: Spend Matters SolutionMap

Herzlich willkommen bei Allocation –
Lernen Sie uns und unsere Welt kennen!



Warum Allocation?

„Seit vielen Jahren fokussieren sich Unternehmen aufgrund der großen Anzahl an Lieferanten und Bestellungen auf die Unterstützung des operativen indirekten Einkaufs. Sie vernachlässigen aber die Implementierung von e-Lösungen für die Lieferantenauswahl, die Vergaben und das Lieferanten-Qualitätsmanagement in der strategischen direkten Beschaffung. Diese ist wesentlich komplexer und hat die weit größeren Auswirkungen auf das Ergebnis eines produzierenden Unternehmens. Und genau das ist unsere Welt.“ *Bernhard Soltmann und Andreas Vollmann, Geschäftsführer*

Die erfolgreichsten Unternehmen weltweit nutzen **ASTRAS**



Über Allocation

Allocation ist mit über 20 Jahren Erfahrung eigentümergeführter Anbieter der Best-of-Breed Softwarelösung für den strategischen Einkauf und das Supplier Quality Management.

Mit den vier Modulen Supplier Management, Sourcing, Auctions und Collaboration wird der Produktlebenszyklus entlang des gesamten Beschaffungsprozesses über die Vergabe hinaus digital und zentralisiert abgebildet.

Die Software wird im Unternehmenshauptsitz in München entwickelt, vertrieben und supportet. Ein weiteres Büro befindet sich in Atlanta, USA.

Unternehmen aus allen Industrien nutzen Allocation als integrierte SaaS (Cloud) oder On-Premise-Lösung.



Supplier Management

92,4 % der Unternehmen halten ein SRM-Tool für dringend notwendig

(Quelle: Studie Elektronische Beschaffung, BME, BMÖ, Universität Würzburg, HTWK Leipzig 2019)

Mit ASTRAS Supplier Management können Sie durch gezielte Informationen die leistungsfähigsten Lieferanten gewinnen, für die jeweilige Beschaffungsaufgabe auswählen und weiterentwickeln.

Sie wissen es selbst, Ihre strategischen Lieferanten sind das Rückgrat Ihres Unternehmens. Beim Aufbau, der Pflege und der Weiterentwicklung Ihrer wichtigsten Partner unterstützt Sie unser SRM-Modul. Beginnend mit dem Registrierungsprozess, über die Qualifizierung, die Bewertung bis hin zu einem umfangreichen Risiko- und Statusmanagement finden Sie alle Informationen transparent, geordnet und jederzeit verfügbar an einem zentralen Ort.



Meik Richter
Leitung Vertrieb DACH

Ihr Nutzen:

- ✓ Alle Informationen über Ihre Lieferanten aktuell auf einen Blick
- ✓ Analyse und Monitoring aller Lieferantenaktivitäten und Kennzahlen
- ✓ Erhöhung der Datenqualität



Sourcing

Einsparungen von bis zu 10%

(Quelle: Studie Elektronische Beschaffung, BME, Universität Würzburg, HTWK Leipzig 2015)

Mit ASTRAS bilden Sie elektronische Anfrageprozesse von der Bedarfserfassung, über RfX und Verhandlung bis hin zur Vergabe ab. Das Ziel dieses Prozesses: Für den jeweiligen Bedarf auf effiziente Weise den besten Vertrag schließen.

Unsere Kunden lieben an unserem Sourcing-Modul, dass sie eigene Ausschreibungs-Templates verwenden können. Von einfachen Leistungsverzeichnissen bis hin zu hochkomplexen Cost-Break-Downs – ASTRAS verarbeitet Ihre Excel-Vorlagen detailgetreu.



Stephanie Spiegel,
Leitung Technical Solution
Engineers

Ihr Nutzen:

- ✓ Durchgängiger Belegfluss einer Vergabe: Von der Bedarfsmeldung bis zur Bestellung volle Compliance
- ✓ Cross-funktionale Vergabeentscheidungen
- ✓ Systematische Performancemessung im Einkauf



Auctions

Einsparungen von über 10%

(Quelle: Studie Elektronische Beschaffung, BME, Universität Würzburg, HTWK Leipzig 2015)

Mit ASTRAS Auctions ermitteln Sie in kürzester Zeit die optimalen Marktpreise. Das Verhandlungsmodul hilft Ihnen, das Beste aus der Verhandlungssituation herauszuholen. Sie können mit ASTRAS selbstständig Auktionen durchführen oder Ihre Auktionen von unseren Experten betreuen lassen.

Sie können sich kaum vorstellen, was mit einem flexiblen Auktions-Tool alles verauktioniert werden kann. Ob Holländisch, Japanisch, Englisch, Ampel, Sealed-Bid, Bonus/Malus - wir begleiten Sie spieltheoretisch kompetent vom ersten Full-Service-Projekt bis hin zur selbstdurchgeführten E-Auktion.



Andreas Schwarzenberger,
Leitung Professional
Services

Ihr Nutzen:

- ✓ Optimale Marktpreise in kürzester Zeit
- ✓ Paralleles Verhandeln mit allen Wettbewerbern
- ✓ Maximaler Wettbewerbsdruck zwischen den Bietern



Collaboration

88% der Unternehmen halten ein Qualitätsmanagement-Tool für wichtig

(Quelle: Studie Elektronische Beschaffung, BME, BMÖ, Universität Würzburg, HTWK Leipzig 2019)

Das ASTRAS Modul Collaboration ermöglicht es Ihnen, typische Workflows zwischen verschiedenen internen Anwendern und Ihren Lieferanten zu modellieren. ASTRAS stellt hierbei sicher, dass sowohl interne Aktivitäten in Ihrer Einkaufsorganisation, als auch die externe Kommunikation mit Ihren Lieferanten systematisch, geregelt und transparent ablaufen.

Was nützen Ihnen die besten Einkaufs- und Qualitätsprozesse, wenn Ihre Supplier Quality Engineers am Rande der Belastung arbeiten und immer noch Formulare, Checklisten und Dokumente per E-Mail versenden und in Excel auswerten und dokumentieren? Zielführender wäre es doch, wenn eine Software Ihre Prozesse vollständig abbildet und alle Teilnehmer in einer Plattform kommunizieren und zwar sicher, strukturiert und nachvollziehbar. Herzlich willkommen in der Welt von ASTRAS Collaboration.



Thomas Aigner,
Vertrieb & Training
Excellence

Ihr Nutzen:

- ✓ Abteilungs- und unternehmensübergreifende Workflows
- ✓ Revisions sicheres Monitoring und Tracking von Prozessen
- ✓ Kürzere Durchlaufzeiten, z. B. in APQP, PPAP, 8D

Zuverlässig - Persönlich - Kompetent

Mit über 20 Jahren Erfahrung kennen wir Ihre Prozesse und sprechen Ihre Sprache.

Unsere fachliche und technische Kompetenz spiegelt sich nicht nur in der vielfach ausgezeichneten Software wider, sondern auch in der zuverlässigen Umsetzung der Projekte und in der klaren Kommunikation mit unseren Kunden.

Der persönliche Kontakt und eine individuelle Beratung sind uns wichtig und erfolgskritisch für Ihr Projekt. Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme:

Tel.: +49 (0)89 2782 57- 0

vertrieb@allocation.net
www.allocation.net
München • Atlanta